

variaties geëxperimenteerd. Uiteindelijk zal de vechtvliegeraar een specifieke favoriete toom verhouding aanhouden. Er is dan een balans gevonden tussen de "feeling" van de vliegeraar en de wendbaarheid en het reactiegedrag van de vlieger.

Naast het wedstrijdelement op toernooien komt het sociale aspect sterk naar voren. Het is er gezellig toeven, er is vaak lekker eten te koop en je leert vele mensen kennen. En niet te vergeten, je kunt er vechtvliegermaterialen kopen! Deze kun je het beste aanschaffen tijdens landelijke toernooien. Op deze dagen zijn er meestal meer handelaren aanwezig, die hun producten tegen zeer concurrerende prijzen afzetten.

Marcel R. Latumaelissa, Deventer.
www.layangan.nl

*) De "vechtvlieger special" is nog na te leveren door het overmaken van € 4.75 op gironummer 218572 t.n.v. Stichting Nederlandse Vliegerpromotie Den Haag.



Een bescheiden voorraadje importvliegers (Akiat, Indonesie)

afronding van een verjaardagscadeau

In VLIAGER 2005/2 werd verslag gedaan van de 80^e verjaardag van onze oud redacteur Harm van Veen. Daarbij werd hem namens de aanwezigen een ballonvaart aangeboden. Deze ultieme wens op luchtvaartgebied ging dit jaar op 22 april in vervulling. Vergezeld van ondergetekende en Theo Beerends met auto volgend op de grond ging de vaart van Baarle-Nassau naar Zundert. Na de slechte weersomstandigheden tot dan toe waren de weersomstandigheden op het moment suprême de meest ideale. Harm heeft van de vaart genoten en was dan ook na afloop zeer opgetogen over het geweldige verloop.

John Verheij en Theo Beerends Den Haag.

